



## **Mejores Prácticas – Reglas de Conducta, Políticas y Estándares de Amway**

Amway ofrece una oportunidad de negocio igualitaria – abierta para todos sin importar género, nacionalidad o creencias religiosas o políticas. Al construir tu propio Negocio Amway, hazlo dentro del marco de las Reglas de Conducta, Políticas, Estándares de Amway y las leyes y regulaciones locales aplicables. Para una mejor comprensión, encuentra a continuación algunos principios comerciales importantes aplicables al Negocio Amway.

Las Reglas de Conducta de Amway completas, así como los Estándares y Políticas están disponibles en [www.amway.es](http://www.amway.es).

### **Convertirse en Empresario Amway (EA) / Auspiciar a un posible EA**

- Para iniciar un Negocio Amway, el interesado debe ser mayor de edad y tener capacidad contractual, no debe poseer ya un Negocio Amway en el mercado respectivo (o CLOS).
- Para proteger la Línea de Auspicio: Si alguien ya tuvo un Negocio Amway en un mercado (o CLOS), se aplica un período de inactividad de mínimo 6 meses hasta 2 años cuando quieran ser auspiciados nuevamente por un Auspiciador diferente y/o en una Línea de Auspicio diferente. Las reglas de inactividad NO aplican a los clientes.
- Si alguien registra un primer Negocio Amway en cualquier mercado, necesita ser residente del mercado respectivo en el que intenta registrar su Negocio Amway Número 1.

### **Construyendo un Negocio Amway – Algunas Reglas Básicas**

- Construye un negocio de manera profesional, cortés y considerada y siempre actúa con integridad, de manera financieramente responsable y profesional.
- Para proteger el Negocio Amway así como la Oportunidad de Negocio Amway en general, sé honesto y abierto sobre el Negocio Amway y no participes en prácticas de venta de alta presión, engañosas o confusas.
- Para evitar conflictos con otros EAs, trátalos con respeto y no interfieras en sus Negocios Amway.
- Amway paga bonificaciones a los EAs basadas en el Core Plan. Pero, simplemente auspiciar a otros no está compensado – un Negocio Amway exitoso se construye sobre un equilibrio entre recomendar exitosamente productos a consumidores finales y auspiciar a otras personas para hacer lo mismo.
- Es importante entender que cada EA decide por su cuenta si, cuándo y cuánto tiempo invierten en su negocio.

- Los Productos Amway deben ser presentados de manera veraz, precisa y de una manera que no sea engañosa. Las afirmaciones y descripciones correctas de productos son publicadas por Amway en los Sitios Web oficiales locales de Amway.
- La Garantía de Satisfacción de Amway es un activo valioso al recomendar Productos Amway.
- Para asegurar que los productos Amway sean presentados correctamente, no está permitido vender Productos Amway en espacios comerciales tradicionales (públicos) o en tiendas en línea o plataformas de venta en línea, como Ebay o Amazon.
- Todos los clientes deben ser referidos al sitio web oficial de Amway, donde pueden comprar al precio especial de venta al por menor tras registrarse.
- La Oportunidad de Negocio Amway y el Core Plan deben ser presentados de manera honesta, precisa y abierta – esto comienza con la invitación a una presentación: explica claramente que quieres presentar la Oportunidad de Negocio Amway y/o productos Amway. No hay necesidad de exagerar el Plan Amway – la gente puede emocionarse con la dinámica y credibilidad del Plan.
- Por favor, ten en cuenta que todos los EAs son también Propietarios Independientes de Negocios Amway. El uso de BSM (materiales de apoyo al negocio no creados por Amway), así como la asistencia a reuniones/eventos y la participación en un Sistema de Apoyo es completamente opcional.
- Todos los EAs son responsables de manejar y proteger la información de clientes y EAs para el beneficio de todos los que participan en el Negocio Amway.

#### **Usando herramientas digitales para construir el negocio Amway – reglas básicas**

- No se permite ofrecer Productos Amway en Tiendas en Línea y/o Plataformas de Venta en Línea como Ebay/Amazon.
- Las redes sociales deben usarse para mejorar la reputación del EA y de Amway.

#### **Propiedad Intelectual - recordatorios**

1. Se requiere permiso escrito para usar los logotipos y materiales con derechos de autor de Amway, a menos que Amway lo haya proporcionado específicamente.
2. Nunca uses música sin el permiso adecuado.

#### **Puedes construir un Negocio Amway Internacional**

- Los EAs tienen la oportunidad de construir el negocio internacionalmente auspiciando internacionalmente a otras personas o construyendo su propio negocio número 2.
- Se aplicarán reglas especiales al abrir un negocio múltiple fuera de Europa, por favor, consulta la Política de Auspicio Internacional para aprender más.